

Tekst: Jeroen Bus

Fotografie: Gerrit Boer



Adbeco Accountants en Kentfort

Samen Internationaal

Adbeco Accountants heeft een nieuwe activiteit aan haar uitgebreide dienstverlening toegevoegd; het adviseren van ondernemingen die actief zijn in de opkomende markten van Oost Europa en Zuidoost Azië. Daarvoor heeft het gerenommeerde adviesbureau, met vestigingen in Groningen, Emmen, Hoogeveen en Coevorden, onlangs een nieuw kantoor geopend in Hongkong. "Het was wel even een gedenkwaardig moment om ons eigen naambordje "Adbeco Asia Ltd." op een kantoor in Hongkong te bevestigen", zegt George Nikkels, het memorabele ervan onderstrepend. De keuze voor Hongkong is doelbewust genomen. De stad is de financiële en bancaire toegangspoort tot China en de wetgeving is gebaseerd op Engels recht. Vanwege de fiscale faciliteiten voor internationale handel is Hongkong interessant en bovendien is in 2006 preferentieel handelsverkeer met China mogelijk.

Om de advisering met betrekking tot internationaal zakendoen kracht bij te zetten heeft Adbeco Accountants een samenwerking gesloten met Kentfort BV.

Drs. Arjan Zweep RC (directeur): "Kentfort is een adviesorganisatie die zich richt op internationaal ondernemen, met name in de opkomende markten in Zuidoost Azië en Oost-Europa. Kentfort is uitstekend ingevoerd in de lokale markten en is daardoor prima in staat om

Nederlandse bedrijven die internationaal zaken willen doen te matchen met lokale bedrijven. "Goed voorbeeld hiervan is het bedrijf Rovecom uit Hoogeveen, dat onder andere software ontwikkeld voor het voederen van runderen. Dit bedrijf hebben we in contact gebracht met een handelsdelegatie uit Lan Dong in Vietnam. Lan Dong heeft het streven om de teelt van Vietnamese agrarische producten, waaronder bloembollen, en de veeteelt te professionaliseren. Wij proberen dus mensen en wensen te matchen, en zijn in die zin ook zeer export georiënteerd.

Arjan Zweep (l.) en George Nikkels: "Internationale dienstverlening"

In Hongkong heeft Adbeco een eigen "Adbeco Asia Ltd." kantoor (foto Adbeco)

Voor MKB-bedrijven in Noord-Nederland liggen er goede kansen in Oost-Europa en Zuidoost Azië. Dat weten we allemaal wel, maar de stap er naar toe voelt voor velen als een "te grote". Kentfort kan bij het sletten van deze barrière een doorslaggevende rol spelen, omdat haar medewerkers ruime werkervaring opgedaan in internationaal opererende (MKB-) bedrijven, waardoor zij allen een uitgebreid internationaal netwerk bezitten. "

Nieuwe afzetmarkten

Zweep is dan ook ervan overtuigd dat de globalisering enorme kansen biedt aan westerse bedrijven. Vooral in het Verre Oosten zijn enorme afzetmarkten te ontplooiën. "Maar, je komt daar niet zomaar binnen, want de cultuurverschillen zijn erg groot. Dat houdt in





dat je goed ingevoerd moet zijn in het omgaan met zakenrelaties. Dat vergt jarenlange ervaring op lokaal niveau, dus je moet er fysiek aanwezig zijn. Dat is de reden dat wij in Hongkong, alsmede in Moskou, een eigen kantoor hebben opgezet, om van daaruit de markten te ontwikkelen. Kentfort overbrugt de cultuurverschillen en maakt succesvol zakendoen mogelijk."

Onder het dienstenpakket van Kentfort vallen onder meer marktonderzoek, exportbegeleiding, subsidieaanvragen, investeringsbegeleiding, outsourcing en inkoopoptimalisatie alsmede juridisch en financieel advies.

Internationaal digitaal

Afstanden zijn er niet meer in de ogen van Adbeco Accountants. De vestiging in Hongkong is net zo dichtbij als bijvoorbeeld Hoogeveen en Groningen. Via het internet logt Hongkong in op de moedercomputer en maakt zo gebruik van dezelfde gegevens als hier in Nederland.



Het kantoor van de Adbeco groep in Emmen

Nikkels: "Zo kunnen de verschillende specialisten tegelijkertijd samenwerken met de gegevens van de klant die zich op het internationale vlak begeeft.

Vooral deze manier van werken biedt veel voordelen. We maken zo gebruik van de specialistische kennis die aanwezig is en dan maakt het niet uit waar die persoon zit. Dit biedt onze klanten een enorm efficiencyvoordeel en hij blijft één aanspreekpunt houden. Wij zijn als accountantsorganisatie als een van de weinigen volledig gedigitaliseerd en kunnen daarop deze wijze goed gebruik van maken"

Juist voor het MKB

De internationale dienstverlening van Adbeco Accountants en Kentfort is juist gericht op MKB-bedrijven. De grote ondernemingen werken veelal al internationaal, en hebben daarvoor hun eigen relaties en samenwerkingsverbanden.

Dat is voor MKB-bedrijven veelal niet weggelegd. Waar de diverse lezingen en seminars eindigen, begint Kentfort. "Op een gegeven moment moet je gewoon aan de gang en beslissingen nemen. Onze platte organisatie met korte lijnen maakt ons beweeglijk. Zo kunnen we vlot nieuwe initiatieven gestalte geven. Ook wij investeren in nieuwe markten, zodat wij onze bestaande klanten in Nederland goed van dienst kunnen zijn in het veroveren van, voor hun, nieuwe markten."

Regelmatig bezoeken Arjan Zweep en George Nikkels de landen in Zuidoost Azië en doen daarbij ook de eigen vestigingen in Hongkong

aan. Zo blijven zij feeling houden met de lokale markt. Nikkels: "Op die reizen gaan ook klanten mee, en die reizen bereiden we dan ook gedegen voor zodat we de tijd optimaal benutten. Onze lokaal werkende mensen creëren de juiste ingangen, bereiden de afspraken voor en begeleiden waar nodig de zakentrip. Maar ook de klant zelf wordt goed voorbereid op wat hem of haar te wachten staat. En die meerwaarde wordt zeer op prijs gesteld."

Dus...

Nederlandse MKB-bedrijven hebben de nodige voordelen van deze gecombineerde dienstverlening. Zo blijft er desgewenst een vast aanspreekpunt voor de Nederlandse directie, is er standaardisatie van werkprogramma's (kwaliteitswaarborg), zijn er korte lijnen (zowel intern, internationaal, als met de klant), flexibiliteit en bedrijven kunnen zich via het (inter)nationale netwerk van Kentfort uitstekend ontplooiën.

"Adbeco Accountants heeft zich altijd op Nederlandse MKB-bedrijven gericht, en dat blijven we ook doen. Met de samenwerking met Kentfort is er een internationale tak bijgekomen. Dat maakt internationaal zaken doen voor Nederlandse bedrijven eenvoudiger doordat onze experts op de lokale markt bedrijven begeleiden. We matchen bedrijven in het Verre Oosten en Oost-Europa met Nederlandse bedrijven en vergroten zo de afzetmogelijkheden aldaar. De nieuwe markten zijn voor Nederlandse MKB bedrijven op en top bereikbaar", besluit Arjan Zweep en George Nikkels.

Adbeco groep
Hoenderkamp 22
7812 VZ Emmen
Postbus 2017
7801 CA Emmen
Tel. 0591-655855
Fax. 0591-655850
E-mail: emmen@adbeco.com
Internet: www.adbeco.com

Kentfort BV
Lindberghstraat 4
7903 BN Hoogeveen
Postbus 316
7900 AH Hoogeveen
Tel. 0528-227890
Fax. 0528-227895
E-mail: info@kentfort.nl
Internet: www.kentfort.nl